



# ACU eMPIRICA

## Akademija cjeloživotnog učenja

Akademija cjeloživotnog učenja eMPIRICA, koja djeluje u sklopu Visoke škole računarstva i poslovnih komunikacija eMPIRICA u Brčko distriktu BiH, objavljuje:

### **Poziv za učešće na treninzima iz programa sticanja i unaprjeđenja poslovno komunikacijskih vještina: Efikasna komunikacija, Prezentacijske vještine, Vještine vođenja i Prodajne vještine**

Programi poslovno komunikacijskih vještina se nude u saradnji sa renomiranom edukacijskom kućom HalPet poslovna komunikacija d.o.o. iz Zagreba, čiji stručnjaci već petnaest godina omogućavaju treninge poslovnim ljudima i vodećim firmama iz cijele Hrvatske. Programi poslovno komunikacijskih vještina poboljšavaju profesionalnu izvedbu svakog pojedinca, unaprjeđuju poslovanje i načine komuniciranja, potiču na stjecanje novih znanja, unaprjeđuju produktivnost, utiču na poboljšanje zadovoljstva na radnom mjestu. Svi koji žele držati korak i razvijati se u skladu sa evropskim i svjetskim praksama i moderno orijentisanim preduzećima, trebaju prepoznati važnost cjeloživotnog učenja u ovoj oblasti.

Akademija cjeloživotnog učenja eMPIRICA trenutno vrši upis polaznika na sljedeće treninge:

TRENING	CILJANA GRUPA POLAZNIKA	TRAJANJE
<b>EFIKASNA KOMUNIKACIJA</b>	<b>Trening je namijenjen</b> direktorima, menadžerima, voditeljima odjeljenja i timova, stručnjacima za pojedina područja (prodaja, marketing, IT...) te svima onima koji žele unaprijediti komunikaciju u poslovnom i privatnom životu.	1 DAN (8 sati)
<b>PREZENTACIJSKE VJEŠTINE</b>	<b>Trening je namijenjen</b> direktorima, menadžerima, voditeljima timova ili odjeljenja, te svima onima od kojih se traži da izvještavaju o rezultatima rada timova ili organizacionih jedinica, ali i svim pojedincima koji žele da uspješno prezentiraju svoja ili dostignuća svog tima.	1 DAN (8 sati)
<b>VJEŠTINE VOĐENJA</b>	<b>Trening je namijenjen</b> direktorima, menadžerima, voditeljima odjeljenja i timova, te svima onima koji su u poziciji voditi ljude, delegirati zadatke, pratiti njihov uspjeh i rezultate.	1 ili 2 DANA (po 8 sati)
<b>PRODAJNE VJEŠTINE (uvod u prodaju)</b>	<b>Trening je namijenjen</b> potrebama prodajnih predstavnika, voditelja prodajnih timova, voditelja prodaje i voditelja ključnih klijenata, odnosno za potrebe svih zaposlenih u prodaji.	1 ili 2 DANA (po 8 sati)

Struktura treninga: 30% teorijska obrada sadržaja, 60% praktičan rad, 10% povratna informacija.

Rad je organizovan u malim grupama od 15 učesnika, koji predviđa: analiziranje potreba ciljane grupe polaznika, modeliranje i izrada treninga prema potrebama grupe, interaktivan i praktičan rad uz korištenje profesionalne opreme, nastavne materijale, analizu evaluacije i prijedlog za daljnju edukaciju.

Termini i mjesto održavanja treninga: 18. i 19. april 2012. godine i 16. i 17. maj 2012. godine, u prostorijama Visoke škole eMPIRICA.

Cijena i način plaćanja: Promotivna cijena jednog dana treninga je 199,00 KM. U cijenu su uključena predavanja, prezentacije i pisani materijali, ručak, osvježenje u pauzama, potvrda o učešću na treningu. Plaćanje potrebno izvršiti najkasnije tri dana prije datuma održavanja treninga.